## Procédure d'utilisation de la fonction OFFRES COMMERCIALES

I.Qu'est-ce qu'une offre commerciale ?	.1
II.Activation des offres commerciales	. 2
III.Saisie des offres commerciales	3
1. Caractéristiques de l'offre	.3
2. Conditions optiques	4
3. Application de l'offre	.5
IV.Saisie du catalogue monture pour les offres commerciales	6
V.Utilisation en fiche technique	.7
VI.Statistiques	10
1. Historique des dossiers liés à une offre	0
2. Statistiques Offres commerciales	1

# \_I. <u>Qu'est-ce qu'une offre commerciale ?</u>

Dans le cadre de l'utilisation d'Irris, une offre commerciale est une proposition de vente supplémentaire (généralement à un prix avantageux pour le client). Actuellement les offres commerciales ne sont actives qu'en vente Optique.

Pour pouvoir bénéficier d'une offre commerciale, la vente initiale doit répondre à certaines conditions. Ces conditions peuvent être très variées, basées sur chaque article indépendamment (prix de vente de la monture, nombre de verres, type de vision, présence de suppléments, etc.)

Si les conditions sont remplies par la vente initiale, les offres correspondantes peuvent alors être proposées (qu'il est possible éventuellement de cumuler). Le contenu de chaque offre est défini très précisément ; possibilité de restreindre le choix de la monture, des verres ou des suppléments en fonction par exemple du fournisseur, de la marque, des corrections, etc. Le prix de chaque article, le type de remise ou le montant même de la remise peuvent être imposés par l'offre commerciale.

Le paramétrage des conditions des offres commerciales et des offres elles-même incombe à l'opticien. L'utilisation d'une offre commerciale permet la création rapide d'un dossier déjà complété en partie, cependant ce dossier reste entièrement modifiable par l'utilisateur.

- Ex. : Seconde paire de lunette à 1 € (monture à choisir parmi un catalogue, verre imposé) pour tout achat d'un équipement complet.
  - Supplément Durci à 1 € par verre pour l'achat de 2 verres (chez un fournisseur particulier) avec anti-reflet.
  - 50% sur un équipement solaire à la vue du client (Vision de Loin uniquement) pour tout achat d'un équipement complet en progressif.

La création d'une offre commerciale se décompose en 3 étapes :

La création de l'offre elle-même (attribution d'un code et de paramètres généraux tels que la présentation des éditions), le paramétrage des conditions d'applications et le paramétrage du contenu de l'offre.

# II. Activation des offres commerciales

Aller en « Client - Paramétrage Client - Technique Optique »



L'écran suivant apparaît :

ype Ordonnance	Type Vision	Titre en Saisie Dossier avec:
10 Nouvelle Ordonn	VL Vision de Loin	Age
Copie d'Ordonna	VP Vision de Près	Date Naissance
M Erreur Magasin	MF Multifocaux	
Réparation COffre Co		Transpo. Automatique Cyl. Nég           Sur Corrections Dossier           Sur Corrections Ophtalmo
		Modif. libellés monture/diver possible si code saisi p
Dupliquer les correc ester les correctio	ctions de l'oeil droit ons lors de la saisie	sur l'oeil gauche? 🔽
acher la saisie de: lot de passe en sup	s écarts en VL ou VP pression fiche techniq	ue Ancien Nouveau Vérif.

Ajouter le type d'ordonnance **OC** et indiquer le libellé souhaité. Ce libellé sera le nom du bouton permettant l'accès aux offres commerciales en saisie de fiche technique (les 7 premiers caractères uniquement).

## III. Saisie des offres commerciales

### 1. Caractéristiques de l'offre

Aller en « Paramétrage magasin - Offres commerciales » et cliquer sur le bouton	Ś	2.1
L'écran suivant apparaît :		

Prix 1,00 EUR Code en Visite 1€	Applicable Du <mark>01/01/2005</mark> Au <mark>31/12/2005</mark> Code priorité <b>1</b>
Nb équip. Min 🚺	Code dossier appelant 1er équip. du jour ✔ "Blanc": appelant non offre CO ou "*": tous
Facture Impression Texte	Remb. par SS Remise intégrée au P.Uente ✔ Détaillée ✔ Cumuler les offres Seconde Paire à 1 €
Reçu Impression	Cumuler les offres

Indiquer un **code** et un **libellé** (saisie libre)

*Remarque* : les zones de saisie « prix » et « Application Du Au » ne sont pas actifs actuellement.

- **Code en visite** : ce code sera conservé dans la fiche technique et permettra de faire des statistiques par offre commerciale. Il est également visible, au niveau de l'état civil du client, à droite de la date de visite optique.
- **Code priorité** : Code permettant le tri des offres commerciales proposées lors de la saisie d'un dossier technique. Si plusieurs offres sont possibles, la liste proposée sera classée par ordre croissant de code priorité.

Nb équip. Mini : Nombre d'équipement minimum acheté par le client pour pouvoir bénéficier de l'offre.

Code dossier appelant : Préciser ici quel type de dossier peut appeler l'offre commerciale.

#### Trois possibilités :

① Aucun critère particulier pour le dossier, possibilité d'appliquer l'offre commerciale quel que soit le dossier appelant : dans ce cas mettre une étoile (\*) dans le code dossier appelant.

② Exclusion des dossiers qui sont eux-même offres commerciales : dans ce cas laisser à blanc le code dossier appelant.

③ Sélection uniquement d'un type de dossier appelant lui-même offre commerciale (cas des offres commerciales en cascade) : dans ce cas préciser le "code en visite" de l'offre commerciale appelante.

1<sup>er</sup> équipement du jour : Cocher la case si l'offre commerciale ne peut être faite que le jour même de la création du dossier permettant d'en bénéficier.

Facture : Cocher les paramètres qui doivent être imprimés sur la facture.

**Remise intégrée au P.vente** : permet d'indiquer si la différence de prix devra être indiquée en remise ou si le prix de vente sera indiqué directement remise déduite.

Ex. : Prix de Vente fichier : 150.00 €, Prix de Vente par offre : 100.00 €

1 <sup>er</sup> cas :	PV Brut 150.00	Remise 50.00	PV Net 100.00
2 <sup>ème</sup> cas :	PV Brut 100.00	Remise 0.00	PV Net 100.00

**Détaillée** : Cocher la case pour que les libellés réels des verres et montures soient imprimés sur la facture. Dans le cas contraire, c'est le texte saisi en dessous qui sera imprimé.

Texte : Texte qui sera imprimé sur la facture à la place du libellé réel des verres et monture.

**Reçu** : Cocher la case « cumuler les offres » pour obtenir une édition particulière en cas d'offres commerciales en cascade.

Type Condition/Offre : Seul le type optique est actif actuellement.

## 2. Conditions optiques

A partir de l'écran précédent, cliquer sur le bouton L'écran suivant apparaît :

🔲 Conditions Optic	ques - OFFRE 2E PAIRE 1 € 🛛 🛛 🛛 🛛 🛛
Monture	CONDITION N° 1 Existe 🖌 Autoriser PU à O 🛛 Fourn. 💌 Marque 🔍 Modèle 💌 Ref. IF1] Facing F Catégorie
Verres	Existe       V       2 Uerres       1 Uerre       Autoriser PU à O         Fourn.       Ibellé       Libellé       [F1]         Matière       (Min.,Org)       Type       (Unif.,Prog)         Uision       L(L: Loin, LM: Loin ou Multifocaux)         Sphère       Cylindre       Addition         Sphère       Cylindre       # 0,00         Max       * 0,00       * 0,00
Suppléments Cond.Cli	Existe Autoriser PU à O Fourn. Famille Gode [F1] Rubrique Ss Fam. Libellé [F1]

Est appelé une « condition » l'ensemble des critères de la page. Il peut exister plusieurs conditions possibles pour une même offre commerciale ; elles sont donc numérotées pour les différencier. Le numéro de la condition se trouve en haut de l'écran.

En revanche, à chaque condition correspond uniquement une application possible.

Il est possible d'indiquer des critères de sélection en fonction de la monture, du type, de la géométrie et de la correction des verres, du type de vision, etc. Il est même possible d'indiquer une fourchette d'âge à laquelle le client doit appartenir pour bénéficier de l'offre (cette condition se paramètre en

utilisant le bouton Cond.Cli).

Attention : Tous les critères doivent être respectés simultanément par le dossier appelant pour pouvoir faire l'objet de l'offre commerciale.

**Ex. ci-dessus** : Seul un dossier comprenant une monture (quel qu'en soit le prix) et deux verres (quel qu'en soit le prix) de vision de loin pourra appeler l'offre commerciale.

Les boutons et permettent de visualiser et créer de nouvelles conditions, qui seront chacune liée à une application.

## 3. Application de l'offre

A partir de l'écran précédent, cliquer sur le bouton L'écran suivant apparaît :

Marque	▼ Modèle		Code [F1]	
Prix	0,00 Remise		Mt Rem	0,00
Verres	l dent iqu	.e 🗌	Fourn.	¥
Marque	Libellé	ORMA		[F1]
Code [	Mat.	(M>in/(0)rg	Туре 🗌	(U)nif/(P)ro
Vision L	Prix	0,50	Remise	-
Diamet.			Mt Rem	0,00
Sphè	re Cylindre	Addition	Sphère	+Cylindre
Min  + 0,	.00 + 0,00	+ 0,00	+ 0,0	00
Max + 0,	.00 + 0,00	+ 0,00	+ 0,(	00
Suppléments	ldent in	que 🗌	Fourn.	•
Famil 🔽	S/Far	nil 🔲	Rubriq 🗌	(Col)/(Dég)
Code	[F1] Libe	l lé		LF1
Duity 0	.00 Remia	se 🔽	Mt Rem	0,00

Il ne peut exister qu'une application de l'offre par condition ; le « numéro de l'offre » qui se trouve en haut de l'écran correspond donc au numéro de la condition qui la régit.

Il est possible de préciser la référence exacte de la monture à utiliser ou bien seulement le fournisseur ou bien encore préciser le prix de vente. Lors de la saisie de l'offre commerciale sur le dossier technique, seules les montures du catalogue correspondant aux critères indiqués seront proposées. Si aucun critère n'est indiqué (exemple ci-dessus), alors toutes les montures du catalogue OC seront proposée pour la sélection.

De la même façon il est possible de préciser le type, la géométrie ou les corrections mini et maxi des verres possibles. Il est également possible de limiter l'offre à un seul verre (exemple ci-dessus : l'Orma) et d'imposer un prix de vente (exemple ci-dessus : 0,50 € par verre).

## IV. Saisie du catalogue monture pour les offres commerciales

Client Mercredi 2 Mars 2005 Consultation/modification Stock Verres Saisie des entrées Tél: 0 820 308 744 Etiquettes cAisse Tiers payant cAtalogue Stock stat<u>ls</u>tiques Rétrocessions Lentille Monture offre commerciale Mailing Listes Inventaire Eacing Fixe Bureautique Paramétrage magasin Paramétrage saUvegarde • aidE Quitter

Aller en « Stock - Catalogue - Monture offre commerciale ».

L'écran suivant apparaît :

arque		Modèle Réf.				
Four	Marque	Modèle	Coloris	Tail	Référence	I
AMY	LACOSTE	MILAN	NOIR	9 <u>40</u> 9	0C2	\$
AMY	LACOSTE	MILAN	GRIS	···· - · ···	0C3	+
AMY	LACOSTE	MILAN	ROUGE	-	0C4	
AMY	NINA RICCI	VENISE	VERT	-	0C5	
AMY	NINA RICCI	VENISE	ROSE	9 <u>20</u> 8	0C6	
AMY	NINA RICCI	VENISE	TURQUOISE	-	007	000
AMY	NINA RICCI	VENISE	ECAILLE	_	0C8	
						I
1		Dupl.			.iste 🔰	¢

Cliquer sur le bouton *pour créer une nouvelle référence dans le catalogue. L'écran de saisie est sensiblement le même qu'en saisie de stock, quoique simplifié.* 

#### Attention, il s'agit bien ici d'un catalogue de références et pas d'une gestion de stock !

Les articles saisis en catalogues peuvent être sélectionnés à partir d'une fiche technique (avec la touche [F2]) mais il ne seront pas déstockés et n'apparaîtront pas non plus dans l'inventaire.

# <u>V. Utilisation en fiche technique</u>

Il existe 2 méthodes d'accès aux offres commerciales. Soit en création de dossier , soit à la suite de la saisie d'un dossier technique.

Premier cas (le plus courant) : un dossier technique vient d'être saisi pour le client ; ce dossier remplit les conditions d'application d'une offre commerciale : cette offre est directement proposée au client. Pour cela, valider simplement le dossier pour être en mode « navigation » ; l'écran suivant apparaît :

VISUALISATION Visite de Mr DUPONTEL Maxime Age: 25 Nº 6/1	×
NO Visite 02/03/2005 Ordon. 02/03/2005 Mont. // Livr. //	
Vend. TU V Ophtal JFM V	
UL <u>▼</u> Ecart UL OD β1 OG β2 UP OD OG Hauteur OD μ7 OG μ7 PᣠMedèle Foun Mangue Colonie Tail Fam Blicote	
Opt 4 TY 528 LAMY LACOSTE NOIR 52 18 MHM 159.0	Ø
	-
Sph. Cyl. Axe Add. Diam. Four. Fam. Verre	
0.D0,75 70 AOS VOU AOLITE 15 AS RX	
Suppl ARTIC GRIS/VER 120,0	Ø
Suppl 6 PTIC CPIS (150 1 70) HUS VOU HULIE 15 HS KX	ā
	9
	-
Divers 0,0	Ø
S.Social 0,00 Solde 399,00 EUR Brut 399,0	0
Mutuelle 0,00 R.Mut 0,00 Ec.Conv 0,00 EUR R. V 0,0	2
Hcompte 0,00 Net 399,0	2
	Ľ
	199

Le libellé qui s'affiche sur le bouton central est celui indiqué en paramétrage au niveau du type d'ordonnance « OC » (voir « II- Activation des offres commerciales »).

Cliquer sur ce bouton.

L'écran suivant apparaît pour choisir la proposition à appliquer :

C1	Verre => Vision:L - Prix:0,50 EUR	
	Mont. =>LAMY-	
51		

Une fois l'offre sélectionnée, le dossier technique correspondant s'affiche avec, en type d'ordonnance, « OC » (pour Offre Commerciale).

DC v       Visite       02/03/2005       Ordon.       02/03/2005       Mont.       /	CREATION Visite de Mr DUPONTEL Maxime Age: 25	
Vend.       KH v       Ophtal       JFM v       v       v         UL v       Ecart UL OD 31 OG 32 UP OD OG Hauteur OD 17 OG 17         Réf.       Modèle       Four. Marque       Coloris       Tail. Fam. P.Uente         Opt OC3       MILAN       LAMY LACOSTE GRIS       MHP       0.00         Sph.       Cyl.       Axe Add.       Diam. Four.       Fam. Verre         O.D.       0.75       70% POS       VOU POLITE 15 AS RX       0.50         Suppl       0.6.       1.25       70% POS       0.00 POLITE 15 AS RX       0.50         Divers       0.00       R.       0.50       0.00 POLITE 15 AS RX       0.00         Suppl       0.00       R.       0.00       0.00       0.00         Solde       1.00       Ec.Conv       0.00       R.       v       0.00	OC Visite 02/03/2005 Ordon. 02/03/2005 Mont. // Livr. /	. /
VL v       Ecart UL OD β1 OG β2 UP OD OG Hauteur OD μ7 OG μ7         Réf. Modèle       Four. Marque       Coloris Tail. Fam. P.Uente         Opt OC3 MILAN       LANY LACOSTE GRIS       MHP 0.00         Sph. Cyl. Axe Add. Diam. Four. Fam. Verre       0.D. 60.75       70% POS VOU POLITE 15 AS RX         Suppl       0.G. 1.25       70% POS VOU POLITE 15 AS RX       0.50         Divers       0.00       RMut       0.00       Solde       1.00 EUR         R. v       0.00       R.Mut       0.00       Solde       1.00 EUR         R. v       0.00       R.Mut       0.00       Solde       1.00 EUR	Vend. KH V Ophtal JFM Vend.	
Réf.       Modèle       Four.       Marque       Coloris       Tail.       Fam.       P.Uente         Opt       OC3       MILAN       LANY       LACOSTE       GRIS       MHP       0.00         Sph.       Cyl.       Axe       Add.       Diam.       Four.       Fam.       Verre         O.D.       -0.75       70%       POS       VOU       POLITE 15 AS RX       0.50         Suppl       0.6.       1.25       70%       POS       VOU       POLITE 15 AS RX       0.50         O.G.       1.25       70%       POS       VOU       POLITE 15 AS RX       0.50         Divers       0.00       Solde       1.00       Ec.Conv       0.00       Brut       1.00         Mutuelle       0.00       R.Mut       0.00       Ec.Conv       0.00       Eur       R.       0.00	UL ▼ Ecart UL OD 31 OG 32 UP OD 0G Hauteur OD 17 O	G 17
Opt Oc3         MILAN         LANY	Réf. Modèle Four. Marque Coloris Tail. Fam. F	.Vente
Sph.       Cyl.       Axe       Add.       Diam.       Four.       Fam.       Verre         O.D.       0.75       76/ POS       VOU       POLITE 15 AS RX       0.50         Suppl       0.6.       1.25       76/ POS       VOU       POLITE 15 AS RX       0.50         O.G.       1.25       76/ POS       VOU       POLITE 15 AS RX       0.50         Divers       0.00       Solde       1.00 EUR       Brut       0.00         Ssocial       0.00       R.Mut       0.00       Ec. Conv       0.00 EUR       R.       0.00         Acompte       0.00       R.Mut       0.00       Euro       Net       1.00	Opt OC3 MILAN LAMY LACOSIE GRIS	0,00
Spin.       Gyr.       Nxe mut.       Draw.       Tour.       <	Sob Cul Ove Odd Diam Foun Fam Honne	
Suppl         O.G.         F1,25         F76/ POS         DOU         POLITE 15 AS RX         Ø,50           Divers         0.60         RMut         0.60         Brut         0.60 </td <td>0 D FØ 75</td> <td></td>	0 D FØ 75	
0.G.       1,25       70% MOS       VOU       AOLITE 15 AS RX         Suppl       0,50         Divers       0,00         SSocial       0,00         Mutuelle       0,00         R.Mut       0,00         Ec.Conv       0,00         Net       1,00	Suppl	0.50
0.G.       1,25       70% POS       VOU       POLITE 15 AS RX         Suppl       0,50         Divers       0,00         SSocial       0,00         Mutuelle       0,00         R.Mut       0,00         Ec.Conv       0,00         Net       1,00		
Suppl         0,50           Divers         0,00           S.Social         0,00           Mutuelle         0,00           R.Mut         0,00           Ec.Conv         0,00           Net         1,00           Net         1,00	0.G1,25 70/ AOS VOU AOLITE 15 AS RX	
Divers         0,00           S.Social         0,00           Mutuelle         0,00           R.Mut         0,00           Ec.Conv         0,00           Net         1,00	Suppl	0,50
Divers         0,00           S.Social         0,00           Mutuelle         0,00           Acompte         0,00             State         1,00             Brut         1,00             Brut         1,00             Brut         1,00             Brut         1,00             Brut         1,00             Brut         1,00		
Divers         0,00           S.Social         0,00           Mutuelle         0,00           R.Mut         0,00           Ec.Conv         0,00           Net         1,00           Net         1,00		
S.Social         0,00         R.Mut         0,00         Solde         1,00         EUR         Brut         1,00           Mutuelle         0,00         R.Mut         0,00         Ec.Conv         0,00         EUR         R.         7         0,00           Acompte         0,00         Diversion         D	Divers	0,00
S. SOCIAI         Ø,00         So ide         1,00-EUR         Brut         1,00           Mutuelle         Ø,00         R.Mut         Ø,00         Ec. Conv         Ø,00 EUR         R.         ▼         Ø,00           Acompte         Ø,00         Et         I.00         Net         1,00		4 00
Acompte 0,00 R	Solde 1,00 EUR Brut	1,00
		1 00
	HCOMPCE 0,00 Net	1,00
E Fauin Voltro Divoro Obcont Molior Fotorio Full	Fauto veBro Divers Observ Atelier Fecture FDC	<b>V</b>
Lunih Actic Diacis Onsera Afelier Land Land Land	Lyup vertie Divers Observ Ateller Facture FRC	

Au niveau du choix de la monture, il est possible soit d'utiliser la touche [F1] pour afficher les articles de stock, soit d'utiliser la touche [F2] pour afficher la liste des articles saisis en catalogue offre commerciale (écran cidessous).

Attention : La gestion du stock est différente dans l'un ou l'autre cas, voir les dernières lignes du point « IV- Saisie du catalogue monture pour les offres commerciales ».

Espace] = Liste complète Durnisseur [LAMY] arque		Vendeur Modèle Réf.		]		
Four	Marque	Modèle	Coloris	Tail	Référence	Ī
LAMY	LACOSTE	MILAN	NOIR		0C2	1
LAMY	LACOSTE	MILAN	GRIS	1000	0C3	
LAMY	LACOSTE	MILAN	ROUGE	-	0C4	
LAMY	NINA RICCI	VENISE	VERT	-	0C5	
LAMY	NINA RICCI	VENISE	ROSE		0C6	
LAMY	NINA RICCI	VENISE	TURQUOISE	1 and 1	007	
LAMY	NINA RICCI	VENISE	ECAILLE	-	0C8	
						•
						Ţ

Une fois le dossier terminé et validé, il est reporté dans la liste des visites optiques du client et mis en évidence avec le code visite paramétré :



Deuxième cas : La saisie du dossier technique du client se fait directement en offre commerciale (cas d'une offre paramétrée comme pouvant s'appliquer sur un dossier qui n'est pas du jour).

Procéder comme une saisie normale de dossier en cliquant sur le bouton Optique de la fiche état-civil du client, l'écran suivant apparaît :

Données Ophtalmo Dernier Dossier Ophtalmo/Date Ordo													
_ Fi	che Com	plèt	e Do	oss	ier ci-	-des	sous PLI	JS =>		Diver: Montu	s ire		
DATE	Nº DO	S TU	TO	C	orrect	ions							Ī
07/07/0	4 71	VL	NO	D:	-0,50	<	>		G: -	1,00	<	>	1
02/03/0	5 61	VL	NO	D:	-0,75	<	>		G: -	1,25	<	>	•••
			0.0000										
													3
•												1	) 3

Le libellé qui s'affiche sur le bouton central est celui indiqué en paramétrage au niveau du type d'ordonnance « OC » (voir « II- Activation des offres commerciales »).

#### Cliquer sur ce bouton.

S'il n'y a qu'une possibilité, elle est directement reportée en dossier technique. Sinon, un écran intermédiaire apparaît pour choisir la proposition à appliquer :

1	Verre => Vision:L - Prix:0,50 EUR	
	Mont. =>LAMY-	

Une fois l'offre sélectionnée, le dossier technique correspondant s'affiche avec, en type d'ordonnance, « OC » (pour Offre Commerciale).

La saisie du dossier est alors identique au cas précédent.

# VI. Statistiques

1. Historique des dossiers liés à une offre

Aller en « Paramétrage magasin - Offres commerciales ». Sélectionner dans la liste l'offre souhaitée et

cliquer sur le bouton 🥙. L'écran suivant apparaît :

Prix 1,00 EUR	Applicable Du 01/01/2005 Au 31/12/2005
Code en Visite 1€	Code priorité 🚺
Nb équip. Min 🚺	Code dossier appelant 📃 1er équip. du jour 🖌 "Blanc": appelant non offre CO ou "*": tous
Facture	Remb. par SS 🗌 🛛 Remise intégrée au P.Vente 🖌
Impression	Détaillée 🔽 Cumuler les offres 🗌
Texte	Seconde Paire à 1 €
Reçu Impression	Cumuler les offres
Reçu Impression Condition Optio Offre	Cumuler les offres
Reçu Impression Condition Optio Offre	Cumuler les offres

Historique pour faire apparaître l'écran suivant : Cliquer sur le bouton

Client	Visite	ler Doss.	Dos.Suiv.	Cond	-
UPOND Marie-Madeleine	01/03/05	5-1	5-2	04	-
UPONTEL Maxime	02/03/05	6-1	6-3	01	
					-
					Ì
					-10-
			•		
Nb Offres 2				X	

Cet écran liste tous les dossiers portant le code visite de l'offre en question (dans l'exemple ci-dessus, le code visite «  $1 \in$  »).

Chaque ligne correspond à un dossier, précisant la date de visite, le numéro des dossiers associés à l'offre et la condition remplie pour l'application de l'offre.

L'ascenseur vertical permet de visualiser toute la liste lorsqu'elle dépasse 14 dossiers. Le compteur du nombre d'offres permet de totaliser le nombre de dossiers contenus dans la liste.

### 2. Statistiques Offres commerciales

Aller en « Statistiques - Statistiques offre co. »



L'écran suivant apparaît :

Péi	riode Du 01/01/2005 Au 03/03/2005	
Ver	ndeur 🔽	
Ed	ition Globale par Vendeur par Jour par Vendeur & Jour	
Coo	de Offre OC1 -	
(La monhou	rche se fera sur le code en v	is ite)

Une fois les sélections effectuées, il est possible soit de visualiser soit d'imprimer (en fonction du bouton utilisé) le résultat de la recherche.

Vend.	Type Offre	Vi	Date	PA HT	PU TTC	PV HT	Mt Marge	× Marg	
į	IF sans Suppl.	VL	01/01/01	91,97	2,00	1,68	-90,30	0,0	and a
-	1F avec Suppl.	UL	01/01/01	227,42	673,00	562,71	335,28	59,5	
f	Autres Verres	VL	01/01/01	187,29	672,00	561,87	374,58	66,6	1
	lonture	VL	01/01/01	186,29	1002,00	549,96	363,66	66,1	
									and the
								•	ĺ
P.Ac	chat Net HT	т	PVente Ne	t .00 M	Total M	arge 983,23	Nb D	ossier	

Lors de la visualisation, il est encore possible d'imprimer le tableau de résultats.